



Vincent BRETIN

BIOGRAPHIE

Je suis Vincent BRETIN, 55 ans, dirigeant et associé de MAVEN Recrutement, basé à Paris,

Coach certifié et expert en performance commerciale, j'ai travaillé depuis 2012 à apporter les ressorts de la performance commerciale aux entreprises, en déployant les méthodes qui ont fait la réputation de l'enseigne MAVEN auprès des dirigeants de Région Parisienne.

En 2012, passionné de ressources humaines et conscient des difficultés rencontrées par les entreprises lorsqu'il s'agit de définir et de trouver le bon commercial, j'ai cofondé en 2016 Maven Recrutement, cabinet de recrutement de commerciaux, de Managers Commerciaux et de Directeurs Commerciaux.

Amoureux de Paris, amateur de football et fidèle du PSG, je suis en couple avec Florence et père ou beau-père de 4 garçons, Clément, Hugo, Sylvain et Pierre et d'une fille, Elise.

Membre du Centre des Jeunes Dirigeants d'entreprise depuis 2006, j'ai présidé la section Sud-Oise entre 2014 et 2016, et également été membre du Conseil Economique Social et Environnemental de la Région Picardie en 2013. Je suis actif au sein de l'association des Dirigeants Commerciaux de France du Grand Paris où j'ai cofondé le Club de la Performance Collective, outil de codéveloppement au service des Directeurs Commerciaux.

De formation initiale technico-commerciale à l'IAE de Montpellier après un DUT Génie Mécanique et Productique, j'ai pratiqué la vente directe, l'animation de réseau de distributeurs et le management commercial. J'ai œuvré au sein d'entreprises internationales scandinaves et allemandes comme de PME et de start-ups françaises.

DOMAINES D'EXPERTISE _____

:S'ENGAGER

MISSIONS DE RECRUTEMENT

Audit/immersion, rédaction de fiche de postes augmentées, sourcing, challenging de candidats.

ACCOMPAGNEMENT, COACHING

Aider le dirigeant ou le manager à formuler les besoins de recrutement.
Accompagner à mettre en adéquation le mode de recrutement avec les enjeux stratégiques des clients.

SUIVI ET INTEGRATION

Évaluation des conditions d'intégration des candidats
Réalignements
Coaching interne

:TRANSMETTRE

COMMERCIAUX ITINÉRANT, SÉDENTAIRE, MANAGER, ACTEURS DE LA RELATION CLIENT

Compétences : Technique de vente, Vente complexe, Vente consultative, Négociation, Social selling, ABM.

Capacité : Communication, Ecoute active, Gestion du temps et priorisation.

Management : Pilotage et animation du Business, Motiver- Animer ses équipes, Accompagner et faire grandir.

RETROUVEZ TOUTES LES EXPERTISES
MAVEN SUR LE SITE :

www.maven.fr >

MES ENGAGEMENTS

- **Président CJD Sud-Oise** 2014 - 2016
- **Membre du Centre des Jeunes Dirigeants (CJD)**
2006 à ce jour



- **Membre des DCF du Grand Paris**



maven

Performance Commerciale d'Ensemble

Vincent BRETIN

06 83 70 59 05

vincent.bretin@maven.fr

www.maven.fr  



CONSEIL



FORMATION



INNOVATION



RECRUTEMENT



GOUVERNANCE

: basculer

Générer de grands effets
avec un simple
battement d'ailes



maven

Performance Commerciale d'Ensemble